



BAŞARI ANAHTARINIZ

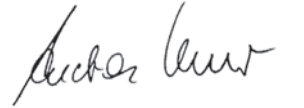


Bremeninvest

BAŞARI ANAHTARINIZ

İNSANLAR ÇEŞİTLİ GÜZEL SEBEPLERDEN DOLAYI BREMEN'E GELİYORLAR. SİZİN SEBEBİNİZ NE OLACAK?

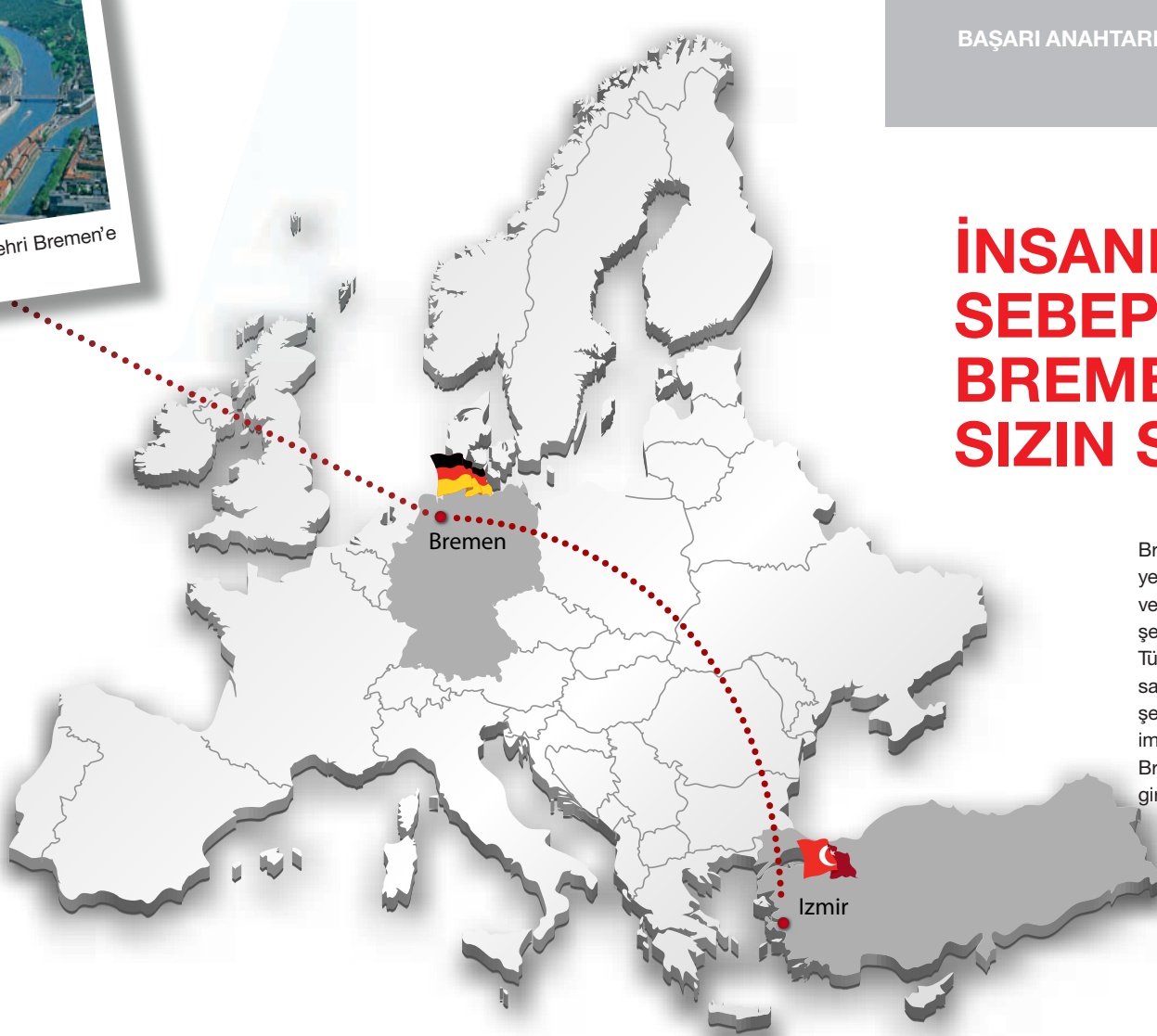
Bremen Almanya'nın ikinci büyük limanı ile uluslararası konumda bulunan bir endüstri ve ticaret yeridir. Sadece AB dahilinde olmayıp, bilhassa ABD, Çin ve Türkiye ile kültürel ve iktisadi açıdan verimli bağlantılar söz konusudur. Bu bağlantıların çeşitliliği özellikle Türkiye örneğinde bariz bir şekilde görülmektedir. Bremen'de 40.000 den fazla Türk kökenli insan yaşamakta ve çalışmaktalar. Türkiye ile ticari ilişkiler yürüten yüzlerce firma, iki düzineden fazla bilimsel kooperasyonlar, çok sayıda Türk-Alman iletişim ağları ve dernekleri ile son olarak ise Bremen ve İzmir'in resmi kardeş şehir olmaları. Türk kökenli başarılı bazı girişimcileri tanımak ve böylece yer olarak Bremen'in çeşitli imkanları hakkında bir izlenim edinmek için kendinize biraz zaman ayırınız. İzmir'de bulunan Bremeninvest büromuz sayesinde Türkiye'de de size hizmet sunuyor ve Almanya piyasasına girişinizde size destek oluyoruz.



Andreas Heyer
WFB Wirtschaftsförderung Bremen GmbH
Bremeninvest WFB Bremen Ekonomi
Te vik A. 'nin Uluslar Arası Markasıdır



Bağımsız Hansa Şehri Bremen'e hoşgeldiniz



SOLIST

Ailevi hikâye, diğer binlerce hikâyelerden biri gibi, yani deyim yerindeyse artık klasikleşmiş bir evre: Babası 70'li yıllarda AG Weser'in tersane işçisi olarak Bremen'e gelmiş ve bunu müteakiben Ebru Öztürk Hanse-Şehri'nde dünyaya gelmiştir. Bugün 35 yaşında olan Hukukçu Ebru Öztürk kendisine sorulduğunda "Ben Bremen doğumluyum" demektedir. Kendisi şehrin Findorff kesiminde büyümüş ve beş seneden beri de orada kendisine ait bir avukatlık bürosunda mesleğini icra etmektedir. Anlattığına göre, iyi bir eğitim ile bilahare de iyi bir yüksek öğrenim görüp ikmal etmesi, ebeveynlerinin şıartı olmuş ve kendileri için büyük bir önem taşımıştır. Ebru, "bu yolda aile efradımın daima desteğini aldım" diyor. Lise tahsilinden sonra, Bremen Üniversitesi'nde hukuk tahsilini yapmaya karar vermiş gerçekleştirmiş ve bu yüksek öğrenimi meyanında ayrıca mütemmimen Uluslararası ve Avrupa Hukuku dalındaki öğrenimini de ikmal etmiştir. Oldenburg Mahkemesi'nde tamamladığı iki senelik stajının ardından da serbest çalışma hayatına ilk adımını atmıştır.

Ebru Öztürk "Avukatlık kolay bir meslek değildir, ancak başarılı olmasının temelini azim, dirayet ve ciddi bir çaba teşkil etmiştir" diyor. Ebru Öztürk avukat bürosunda icra etmekte olduğu bu mesleğinin yanısıra, Nihai-Enerji-Tüketicisi-Hukuku tezinde doktora çalışmalarını yürütmektedir. Ancak el'an günlük geçimini, Özel Hukuk, Aile

Hukuku, Trafik ve İş Hukuku dallarında müvekkillerinin hukukî müşavirliğini icra ederek temin etmektedir. Bu faaliyetleri meyanında kültürel özyapısını da gayet yapıcı olarak uygulayabilmektedir. İki lisanı da konuşan bir avukat olması özelliğiyle geniş çaptaki Türk asıllı müvekkilleri temsil etmekte olan Ebru Öztürk, "tavsiye arayan birçok kişi için, Alman asıllı avukata mı, yoksa Türk asıllı avukata mı başvurmaları hususu, önemli bir güven sorununu teşkil etmektedir" diyor. Kendisi bu ahval içerisinde, başka herhangi bir avukat bürosunda maaşla çalışan bir eleman olmak yerine, gayet kesin bir kararlar kendisine ait avukat bürosunu açmıştır. Bu hususla ilgili olarak "uzun yıllara raci öğrenim süresinden sonra acilen meslekî tecrübe edinmeyi, buna ilaveten süre kontenjanı plânlayabilmeyi ve fleksibel kalabilmeyi de istedim" beyanında bulunuyor. Netice itibarıyla bu stratejisi harfiyen gerçekleşmiş durumdadır. Ebru Öztürk, "avukat daha ziyade ağızdan-ağıza yapılan propaganda ve tavsiyeler sayesinde yaşamaktadır" diyor. Kendisi, diğer branşlarda da olduğu gibi, kendisine efektif bir müvekkil ağı kurmayı başarabilmiştir. Konumunuz ve katettiğiniz merhaleyi değiştirmek istermiydiniz doğrultusunda tevcih edilen soruya, Avukat Hanım, başını sallayarak hayır işaretini vermektedir. Şifahen verdiği cevabı ise: "Mevcut durumum ve konumumdan son derece memnunum."

ebru.oeztuerk@gmail.com



İLERİ GÖRÜŞLÜ INSAN

Aram Arıtım'ın işletmesinde makineler gürültüyle gece-gündüz çalışmaktadırlar. Dakikalık düzenle bükmek, bağlamak, ciltlemek. 1989 yılında Bremer Industrie Buchbinderei (Mücellithane) GmbH'yi kurmuştur. Gerekli Know-how'u yani meslekî bilgiyi çıraklıktan başlayarak edinmiştir. Ama meslekî oluşum, bazen alışılmamış yollarla da başarıya götürebildiğini gös-termektedir. Aram Arıtım henüz 24 yaşındayken, doğduğu ve büyüdüğü Türkiye'den Almanya'ya gelmiştir. Geldiğinde bir tek kelime almanca bilmiyordu. Buna rağmen Bremen'deki çıkışı iyi olmuştur. Kendisi, "eğer ülkeyi değiştiriyorsan, hemen gidilen ülkenin lisanını öğrenmek gerekir, aksi halde geç kalınmış olunabilir" görüşündedir.

Weser'e geldiğinde ilk başlangıç aşamasında öğrenmiş olduğu kuyumculuk mesleğinde çalışmış, daha sonra yardımcı işçi olarak bir cilttevinde çalışmaya başlamış ve orada yü-kselmiştir. Aram Arıtım bu bağlamda "idareci (şef) mertebesine kadar" gelebilmiş ve on-dan sonra da bir karara varmak zorunda kalmıştır. Ya mevcut pozisyonda kalacak veya kendisi herhangi bir teşebbüste bulunacaktı. Kendi ülkesinde bazı şeylerin üzerine doğru gitmek ve



kendi yaşamını kendi eline almak mentalitesi, kendisini serbest mesleğe atılımı yolunda önemli bir unsur teşkil etmiştir. Aram Arıtım bu tarz üzeri üç kişi olarak yola çıkmış ve bugün yanında 35 kişi çalışmaktadır. İşletmesinin gücü hususunda "vardiyalı kuruluşlarda yüksek kalite ve tam güvenilirlik sunuyoruz" esaslarını vurgulamaktadır.

Müşteri çevresi bölgesel unsurludur, zira 300 kilometrelik çevre dahilindekiler ürünlerinin basım işlerini Bremen-Osterholz'ta yaptırırlar. Arıtım, istek üzerine lojistik işlerini de üst-lenir. Meslekte rekabet gücü birhayli büyüktür. Aram Arıtım daha önceleri yan işler riskine de girmiş ve kendi işletmesine müdahil etmek maksadıyla, uygun sahalara araştırmıştır. Kendisi, "serbest meslek icra etmek, devamlı surette dolaşmak demektir" der. Bu işletme-den iki bağlı işletme daha doğmuş, bunlardan birisi Trockeneis-Team GmbH ve diğeri Orient-Graphics'dır. Belirtilen bu son işletme üzerinden yedi seneden uzun bir süreden beri Türkiye'ye makineler sevkedilmektedir. Aram Arıtım "İstanbul, matbaacılık gibi pek çok potansiyel müşterinin olması sebebiyle çekici bir bölge" diyor.

www.bibgmbh.de

www.orient-graphics.de



ENTEGRATÖR

Bir Management Buy-Out üzerinden başarı izi: Hüseyin Erdinç, “biz gayet açık olarak kuruluşun potansiyelini gördük”, diyor. Ve beyanına göre kendisi yanılmamış bu-lunmaktadır. HDD Technologies GmbH, devralındığı 2002 yılından beri sürekli olarak büyümüş ve çalışanların sayısı üç misline çıkmıştır. 44 yaşındaki müteşebbis programcı olarak işe başlamış en son olarak ise, başlangıçta VERO adını taşıyan, ancak bilahare 90’lı yılların sonunda ABD-Kuruluşu tarafından devralınan APW’de, üretim yöneticiliği görevini ifa etmiş ve partneri Dietmar Borschewski ise geliştirme bölümünün sorumluluğunu taşımıştır. Herikisi beraberce soğuk suya atlamışlar ve yüzerek başarıya ulaşmışlardır. Gerekli bilgi ve araçlarını, yani donatılarını: Müşteri özgüveni, modern bir üretim ve ma-kul bir ticarî plân teşkil etmiştir. İşletme müdürü: “Biz hiçbir surette sıradan tenekeci değil, spezialize edilmiş ürünleri üreten bir kuruluşu teşkil etmekteyiz” demektedir.

Hüseyin Endirç, sağlanmış bulunan bu başarı yolunda ilerleme azminde olup, işletmesini gelecek yıldan itibaren de meslek öğrenimi arzeden hale getirmeyi istemektedir. Yaklaşık olarak 50 yıldan beri işletme yerinde üretimin geliştirilmesi ve sistem entegrasyonu üzerin-de çalışmalar

sürdürülmüştür. Firmanın kalbini ise 19-İnc Teknolojisi teşkil etmiştir. HDD, elektronik sistemleri komponentlerini geliştirmekte ve üretmektedir. Erdinç, gerçi ürünle-rimiz bütün dünyaya dağılmakta, “ama müşterilerimiz, hem işletmemizin Bremen’de oluşuna, ve hemde made in Germany kalitesini sunduğumuza çok büyük bir değer vermek-tedirler” diyor.

Alman-Türk’ten oluşan bir şefbirliği ve buna da çeşitli milletler karışımından meydana gelmiş bir çalışanlar kadrosu. Zira çalışanların üçte birinden fazlası yabancı kökenli. İşletme bu suretle hem değişik kültürlerin entegre olmalarında etkin olmakta ve hemde on-ların etkin gücünden istifade etmektedir. Bittabiiki böylece kendi istikbalini de güvenceye almaktadır. Henüz dört yaşındayken Bremen’e gelmiş olan Hüseyin Erdinç: “Uzun bir süreden beri Türk pazarını da nazar itibara almış durumdayız, zira bizde herhangi bir lisan bariyeri de mevcut değildir” diyor. Kapasitelerin ölçüsü gözönüne alındığında çeşitli formlarda beraber çalışma hususunda imkânların bulunduğunu da ifade etmektedir. Beyanına göre, sürekli geliştirmeye ve ilerlemeye yönelik kapıları daima açık bulunmaktadır.

www.hb-hdd.de



ATILIMCI

Onun önünde Akdeniz mutfağı serili bulunmakta. Zeytinler, enginarlar, asma yap-rakları, patlıcan ezmesi. Kuzeyli almanların yalnız tatillerinde değil, burada da sevip değer verdikleri güney spesiyalleri. Aykut Kopar bundan onbir sene önce Südländische Spezialitäten dalında serbest mesleğe atıldıktan sonra satış ve gastronomi karışımından bir boşluğu keşfetmiştir. Zamanında “Walle-Center” kurulmuş ve Aykut Kopar şansını kullanmayı bilmiştir. Bremen’de bir ihtiyacın açık olduğunu farketmiş ve bunun üzerine Stadthagen’den Hansestadt Bremen’e taşınmıştır. Kurmuş olduğu bir gastronomie işletmesi bünyesinden bu arada kuzeybatı Almanya’da bir düzine işletme doğmuştur. Eğilim de halen ileri doğru yönelik. Aykut Kopar Bremen’de halen beş işyeri işletmekte ve yanında 70’in üzerinde ele-man çalışmaktadır. Bu Bremen-Seçimlisi, en içteki duygularıyla, “Gastronomie, yani yemek pişirme sanatı, tam bana göre bir iş” diyor.

Aykut Kopar’dan yeni fikirler fışkırıyor. Bu müteşebbis Franchise-System’i kurmayı istemekte ve bu suretle toptancılık ve üretime girmeyi tasarlamaktadır. “Biz mallarımızı doğrudan Türkiye’den, Yunanistan’dan ve İspanya’dan getirip burada kendimiz işlemek istiyoruz” diyor. 42 yaşındaki müteşebbis meslekî kariyerinin devamı

içerisinde bir şey öğrendiyse, herşeyden evvel o da kendisine güvenmek ve azminden geri dönmemektir. Kopar, “ben her zaman bir ticarethanemin olmasını isterdim ve buna ulaşabilmek için daima belli bir hırsın da mevcut olması gereklidir” görüşünü vurgulamaktadır.

Aykut Kopar Ankara’da büyümüş ve bugün ise Türkiye’nin en önemli liman şehirlerinden biri olan İzmir onun ilgi ve ilişki merkezini teşkil etmektedir. Kendisi şansından yararlanarak Türkiye ile Almanya arasında bir köprü kurmayı istemektedir. İzmir ve civarı büyük ölçüde zeytin zenginliği arz etmektedir. Bu da tam onun kalite talebiyle uygunluk teşkil etmektedir. Lisan ve kültürün kendisine Türkiye’de kapıları açan anahtarlar olduğunu beyan eden Aykut Kopar, bu bağlamda orada kayda değer ilişkilerinin bulunduğunu ve önemli bağlantılarının olduğunu söylemektedir. Keza aynı şekilde “insan nerede yaşıyorsa oraya entegre olması gerektiğini” ısrarla vurgulamaktadır. Müteşebbisin halen yaşamı daha iyi olamazdı, zira kendisi sıkı bir Werder Bremen taraftarı, kızı futbol oynamakta, bir sene Neuseeland’da kaldıktan sonra henüz dönmüş ve pilot olmak arzusunda.

www.aykutbremen.com



ÖNCÜ

Süratle zirveye tırmanmıştır. Ülkemizde ender görülen bir girişimcilik hikayesine sahiptir. Şu an için. Genç, başarılı ve türk kökenlidir. Bir bilişim teknoloji (BT) danışmanlık şirketi olan BTC Business Technology Consulting AG'nin kurucularından olan Bülent Uzuner, şirketin yönetim kurulu başkanlığı görevini sürdürmektedir. Henüz yedi yaşındayken gelmiştir Türkiye'den Almanya'ya. Kendisinden önce gelen nesile tanınmayan imkanlardan faydalanmasını bilmiştir. Lise eğitiminin ardından Bremen Üniversite'sinin ekonomi bölümünününden başarıyla mezun olmuş ve sayılı danışmanlık şirketlerinden biri olan KPMG'nin Frankfurt merkezinde atılmıştır meslek hayatına. 1997 yılında serbest mesleği seçerek kendi şirketini kurmuştur.

Bir stratejist olan Bülent Uzuner, üç yıl sonra iki şirketle birleşerek kurmuştur BTC AG'yi. Güvenirliliğe, sorumluluğa ve birlikteliğe önem veren 47 yaşındaki girişimci, “Yüksek motivasyona sahip insanlar, bir kurumu ileriye taşıma yeteneğine sahiptirler” görüşündedir. Başarısı bunu kanıtlamaktadır. Şirketi sürekli bir büyüme göstermektedir. Yaklaşık 1.800 personeli ile BTC AG, çalışanların büyük bir kısmının Oldenburg ve Bremen şehirlerinde olmalarıyla, bilişim alanında bölgenin hızlı kalkınmasında önemli pay sahibidir.

“Yenilenebilir enerji sektöründe sahip olduğu yüksek potansiyeli ve olağanüstü eğitim imkanlarıyla yetişen yüksek tahsilli genç iş gücüyle kuzeybatı bölgesi, güçlü bir ekonomik bölgeyi teşkil etmektedir” demektedir Bülent Uzuner.

BTC'nin hizmet yelpazesinin önemli bir bölümünü enerji sektörü oluşturmaktadır. Şirket bilgisi, gücü, ileri görüşlülüğü ve aynı zamanda SAP ve Microsoft partnerliği ile endüstri, kamu, özel ve telekomünikasyon branşlarında da yüksek derecede yeterliliğe erişmiştir. BTC AG Almanya, Polonya, İsviçre ve 70 kişilik eleman kadrosuyla Türkiye'de olmak üzere toplam 16 şubeye sahiptir.

Sessiz ve hareketsiz kalmamak, azimli olmak ve yenilikçi fikirlerle piyasaya açılmaktır Bülent Uzuner'in önem verdiği unsurlar. Bunlar sadece şirketin başarısı ve iş hayatı için geçerli değildir. Üç çocuk babası olan Uzuner, aynı zamanda sosyal sorumluluk konularına da çok duyarlıdır. Kendisi ilköğretim öğrencileri için “Das erste Buch e. V. – İlk Kitap Derneği” çatısı altında bir eğitim projesini hayata geçirmiştir. “Herşeyin temelini iyi bir eğitim oluşturur” görüşü, Bülent Uzuner'in çok iyi bildiği bir husustur.

www.btc-ag.com



UZMAN

Gemi inşaatı ve Bremen, yüzyıllara dayanan bir geleneği ifade eder. Yakup Akman gemi inşaatından anlayan bir kimsedir. 47 yaşındaki Yakup Akman, “bunlar birer yüzen şehirlerdir” der. Ve kendisi bu hususlarda bilgi sahibidir. Almış olduğu eğitimden sonra bir elek-tro firması için inşaat yöneticisi olarak Lürssen-Werft'deki projelerde çalışmaya başlar ve şimdi ise Türkiye doğumlu Yakup Akman, kardeşi Nevzat Akman ile beraber Akman Montage GmbH firmasını yönetmektedirler. Müşterileri: Tersaneler ve Elektrik Donanım şirketleri. En yeni Dev-Yolcugemilerinden lüks yatlardan tutun savaşı gemilerine kadar Kuzey ve Baltık denizlerindeki bütün gemilerin elektrik donanımı bahis konusu olduğunda, Bremen'deki orta işletmenin Know-how'una (meslekî bilgisine) başvurulur. Zira kendileri gittikçe çok iyi bir nam kazanmışlardır. Her halükârda kalite hususunda da aynı nama ulaşmışlardır. Yakup Akman işe küçük bir ekiple kablo çekimi yaparak başlamıştır. Ama ekibin hepsi de mesleklerinin erbabı, kalifiye kimselerden oluşmuş “Tersanelerde mali sıkıntılar olsa dahi kalitenin mutlaka muhafaza edilmesi zarureti” elbette Yakup Akman'ın bilgisi dahilindeydi.

Günün birinde bir işletme sahibi olup işletmecilik yapacağını rüyasında bile görmemişti. Ancak göstermiş olduğu cesaret, risk üstlenme ve tam zamanında karar

verme yeteneği, ona başarı yolunu açmış ve o da aldığı bu derse liyakat göstermiştir. Bugün işletme gurubunda 60 kişinin üstünde eleman çalışmaktadır. Yapılan Projelere göre ekiplerinin sayısı 100'ün üzerinde bulunmaktadır. Bu meyanda yeni ticari alanlar ve kooperasyonlar sürekli takip edilmektedir. Bu hususta en önde gelen ve en iyi istikbal vadeden ticari alanlar: Rüzgâr enerjisi bransı ve Türkiye piyasası. Şirket halen İstanbul'daki tersanelerle irtibat halindedir. Diğer taraftan firma rüzgârgücü enerjisi hususundaki meslek öğrenimi hususuna da önem vermekte ve bu cümleden olarak elektrikçi ve elektromekanik mesleği öğrenimi hususunda eğitim tedbirlerini almaktadır. “Ve Türkiye'deki genç kuşak çok iyi öğrenim görmektedir” diyor Akman. Yani Bremen'de de istifade edilebilecek Know-how.

Yakup Akman 1975 yılında Hanse Şehri Bremen'e gelmiştir. Babası misafir işçi olarak Mercedes-Werk'te çalışmıştır. Yakup Akman ilk öğrenimini Türkiye de görmüş ve şimdi kendisi bir Alman pasaportunun hamilidir ve “ben bir Bremen'liyim” demektedir. Bu şehrin sunduğu yaşam kalitesi netice itibarıyla, sanayi bölgesinde Bayernstrasse'de ticari teşebbüsünü gerçekleştirmesine ve böylece Bremen'e sadık kalmasına sebebiyet olmuştur.

www.akman-gmbh.de



BREMEN'İN HİZMETLERİ

Bölge etkenleri, kanun ve vergi meseleleri, finans ve destek programlarına ilişkin bilgiler

İş kurma üzerine tavsiye

Göçmenlik muameleleri ile ilgili destek

Yerel yönetimlere, ticaret odalarına, bankalara, vergi müşavirlerine ve diğer önemli irtibatlara takdim

Bölgeler veya ticari mülkiyetlere dair araştırma

Çözüm ortaklarına erişim

Yatırım projeleriniz için profesyonel

Tamamlayıcı hizmet – ihtiyaçlarınıza uygun



Bremeninvest

BREMEN VE TÜRKİYE'DEKİ ORTAĞINIZ

Bremeninvest İzmir, Türkiye
Sn. Kemal Sen
Aksoy Residence 1476/2, kat 16
35620 Alsancak, İzmir
Kemal.Sen@bremen-invest.com
Tel: +90 232 422 12-45
Fax: +90 232 422 12-75

Bremeninvest ana merkezi Bremen, Almanya
Sn. Robert Blatter
Langenstraße 2-4
28195 Bremen
Robert.Blatter@bremen-invest.com
Tel: +49 421 9600 339
Fax: +49 421 9600 8339